

# 大澤研究室

Contact: [info@panda.sys.t.u-tokyo.ac.jp](mailto:info@panda.sys.t.u-tokyo.ac.jp)  
See: <http://panda.sys.t.u-tokyo.ac.jp>



大澤幸生(教授)

## 原理 1：チャンス発見と変化の説明

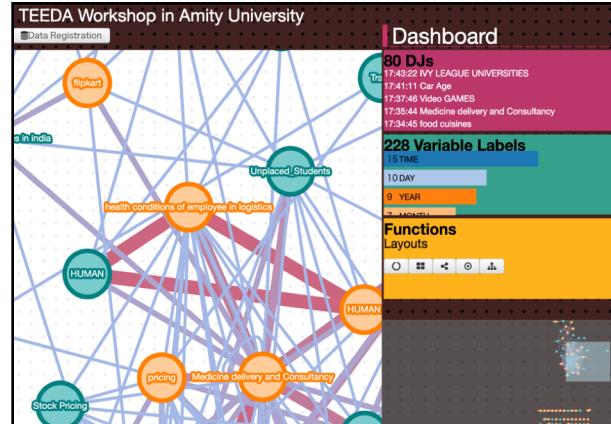
データ中の微動の裏に潜む大きな動きを説明し、チャンスとして活かす

## 原理 2: データ市場の設計と実効化

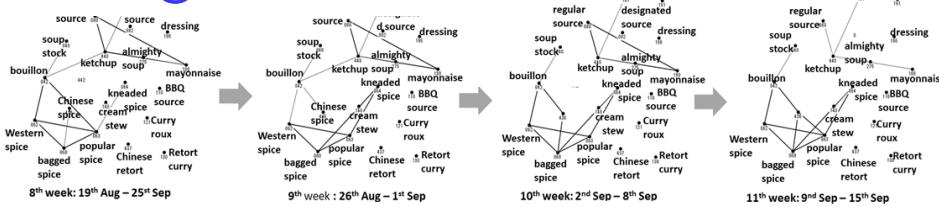
利益を生み出す気づき、表現、創造

### 原理3: データの設計と創成の技術

## AIの前に大切な人間の知的営み



## 変化説明@マーケティング



变化説明@自然・地震・医療



## 方法：データジャケットを用いたデータ市場

(IMDJ) : 多様なデータの結合可能性を可視化し、要素の組み合わせで新しい提案をする「起業家」と、彼らに注文・意見を行う「利用者」が交渉によりデータ利活用の案を打ち出し、実現してゆく

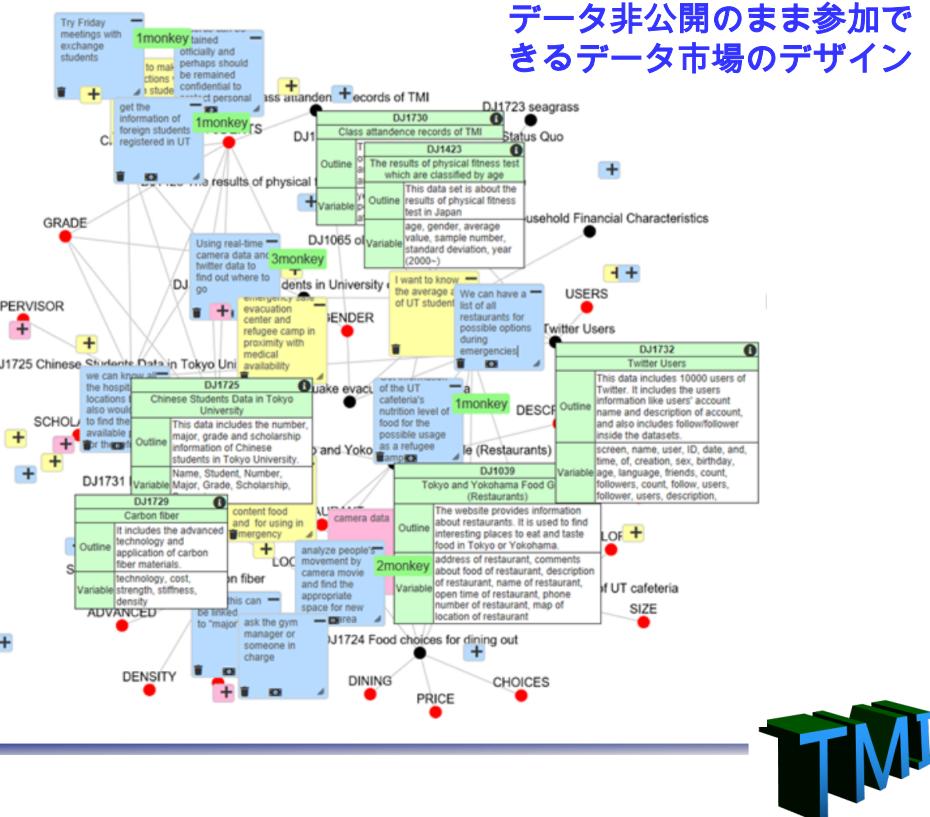
## [IMDJの事例]

#### 事例 1：非公開データの公正な入手、結合、活用

## 事例2：小売・金融・スポーツにおけるチャンス発見

### 事例3：製造業・サービス業に渡る異業種連携作り

※この他、国内外の大学などで授業として導入



# Ohsawa Lab for Society 5+i

Contact: info@panda.sys.t.u-tokyo.ac.jp  
See: http://panda.sys.t.u-tokyo.ac.jp



Yukio Ohsawa, Prof.

**Principle 1:** Exploring opportunities and explaining changes from data

**Principle 2:** Designing and implementing data markets for creating data utilities

**Principle 3:** Technologies for designing and designing data

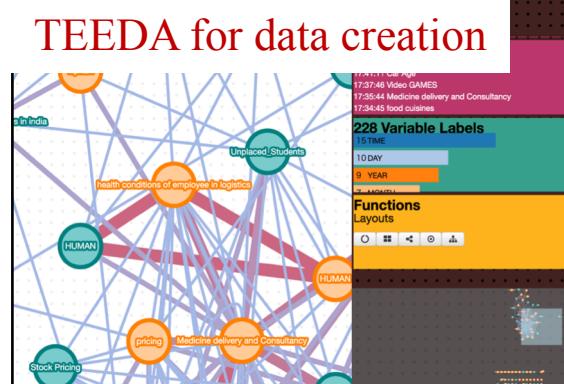
**Method: Innovators Marketplace on Data Jackets**

Visualize the connectivity of various datasets to propose new data utilities. The "users" speak requirements and negotiate with "proposers" who may be data owners or data scientists.

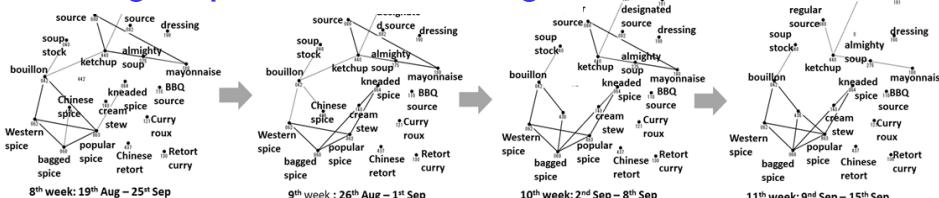
**Case 1:** Fair acquisition, combination, and utilization of non-public data

**Case 2:** Discover opportunities in the retail/financial markets

**Case 3:** Creating cross-industry co-operations across manufacturing and service industries



## Change explanation in marketing



## Change explanation in earthquakes, healthcare, and other nature



Dept. of Technology Management for Innovation

